

**Perakendeci Firmalar İçin
Mağazacılık Yazılımı**

**Küçük Ölçekli, Bağımsız Mağazalar İçin
Nebim V3 Başlangıç Sürümü (Perakendeciler İçin)**

NEBİM

V3

Starter Edition

NEBİM

Nebim V3 Bařlangıç Sürümü (Perakendeciler için)

Perakendeci Firmalar İçin Mağazacılık Yazılımı

Mağazanızda satışınızı artırmak ve masraflarınızı kontrol altına almak için stokunuzu etkin yönetmek, müşterilerinizi yakından tanımak, borç ve alacaklarınızı takip edebilmek son derece önemlidir. Nebim V3 ile tüm bu işlemleri yaparak hayatınızı kolaylaştırabilirsiniz.

- Dokunmatik ekran destekli Nebim V3 POS sayesinde hızlı perakende, taksitli satış ve ödeme işlemleri
- Pratik ürün kodlamaları, ürün kabul, iade, sayım ve fiyat güncellemeleri sayesinde stokun adetsel ve tutarsal takibi
- Müşteri ve tedarikçilerle ilgili çek, senet ve sair işlemlerle pratik borç alacak takibi



Mağazada Hızlı ve Pratik Satış

Kasada işlemleri askıya alıp, müşteri tekrar kasaya gelene kadar diğer müşterilerin işlemlerini yapabilir miyim?

Taksitli satış işlemlerimi yaparak gecikmiş ödemesi olan müşterileri takip edip, vade farkı takibimi yapabilir miyim?

Kasiyerler gün içerisinde POS üzerinden rapor alabilirler mi?

Satış ekranını Türkçe dışında başka bir dille kullanabilir miyim?

Peşin ve taksitli peşin satışlar hızlı ve pratik bir şekilde gerçekleştirilebilir. Kullanıcı tüm ekranları kendi isteğine göre düzenleyebilir ve arama, kaydet, yeni, yazdır gibi birçok işlemde kısa yol tuşları atayarak hızlı işlemler gerçekleştirilebilir.

Perakende ve taksitli satış

Dokunmatik ekran destekli arayüz ile hızlı ve kolay satış işlemleri gerçekleştirilir. POS ekranındaki tüm tuşlar kullanıcı bazında düzenlenebilir, ayrıca ürün bul, ödeme, yazdırma gibi her bir işlem için fonksiyon tuşları tarif edilerek satış anında maksimum hız sağlanır.

Üç al iki öde, ikinci ürüne iskonto uygula, 100 lira üzeri alışverişlerde 10 lira indirim çeki yazdır gibi kampanya tanımlamaları hızlı bir şekilde uygulanır ve birden fazla kampanya aynı anda kullanılabilir. İndirim çekleri ve puan kazanma ve kullandırma işlemleri yapılabilir.

Taksitli satış uygulaması ile taksitli satış ve ödeme işlemleri hızlı ve kolay bir şekilde gerçekleştirilebilir. Her ürün için farklı ödeme planları ve taksitlendirme seçenekleri aynı fiş içerisinde gerçekleştirilebilir. Gecikmiş ödemeler ve icralık takibi uygulamalarıyla durum raporlamaları yapılabilir. Sonradan teslim seçenekleriyle ürün teslimat bilgileri takip edilebilir.

Ürün ayırma işlemleri yapılabilir. Ayrılan ürün için müşteriden kapora alınabilir. Müşteriye ürün teslimatı esnasında fark bedel tahsil edilerek fatura kesilir.

Benzer ürün önerileriyle tükenmiş ürünler için müşterilere alternatif ürünler önerilebilir.

Gün sonunu beklemeden mağaza durum raporlamaları Nebim V3 POS üzerinden kolaylıkla yapılabilir.

Nebim V3 POS satış ekranları İngilizce, Almanca, Fransızca, Rusça, Arapça, Azerice ve Türkçe gibi birçok dilde kullanılabilir.

Nebim V3 POS satış ekranıyla hızlı ve pratik satış işlemleri gerçekleştirilebilir.



Stok ve Fiyat Takibi

Ürün Yönetimi ile ürünler istenen seviyede ve renk boyut bazında gruplandırılarak pratik bir şekilde raporlanabilir. Kullanıcıların ihtiyaçlarına göre çeşitli özellikler verilebilir. Otomatik kod oluşturma ile hızlı bir şekilde ürün kodları oluşturularak barkod verilebilir.

Stokları detaylı özelliklerle izleyebilme

Ürün kodlamalarında hatayı önlemeye yönelik sistematik kod yapısı ile kontrollü ürün kodlamaları yapılabilir.

Boyutlandırma seçenekleriyle; renk ve farklı boyut tanımlamaları yapılabilir. Bu boyutlar firma sektörel ihtiyaçlarına göre beden, drop, kavala veya en, boy, yükseklik gibi isimler ile kullanıcı tarafından belirlenebilir.

Firma yapısına uygun ürün özellikleri tanımlanabilir. Bu özellikler, "girilmesi zorunlu" ve "değiştirilemez" şeklinde tanımlanarak veri girişlerinde kullanıcı hataları engellenir.

Ürün Barkod girişleri kullanıcı tarafından tanımlanabilen EAN-13, Code 128 gibi farklı tiplerde barkod tanımlamalarıyla yapılabilir.

Satış ekranlarında ve raporlarda kullanılmak üzere ürün fotoğrafı, renk bazında fotoğraf ve değişik açılardan çekilmiş diğer fotoğraflarla ürün görselleri eklenebilir.

Lot tanımlamaları sayesinde ürünlerin farklı adetler içeren paketlemeleri yapılabilir. Altılı paket, on ikili paket gibi aynı ürün için birden çok paket içeriği belirlenerek barkod verilebilir.

Birden çok ürünün bir arada satılması durumunda ürün birleştirme seçeneği kullanılır. Birleştirilecek ürün için yeni bir ürün tanımlanır. Bu yeni birleştirilmiş ürün için kaç adet farklı ürünün birleştirileceği belirtilir ve istenen sayıda birleştirilmiş ürün hazırlanır. Birleştirilmiş ürünlerin içindeki ürünlerin stokta olup olmadığı kontrol edilerek kontrollü ürün birleştirme sağlanır, envanteri ayrıca takip edilebilir ve bu ürünlere ayrı fiyat oluşturulabilir.

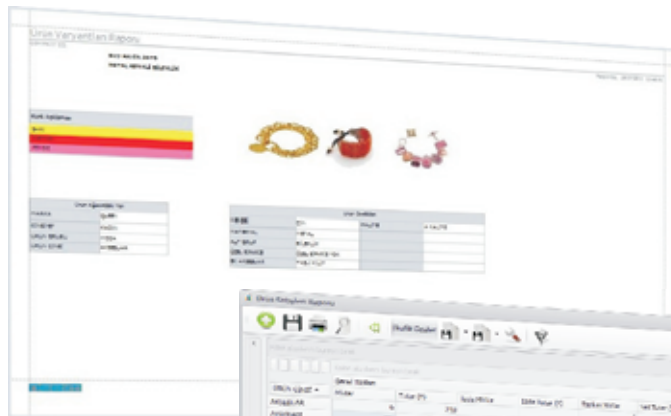
Ürünlerim için renk ve boyut sayısına karar verebilir miyim?

Ürünlerimi gruplamak ve raporlamak için istediğim sayıda özellik tanımlayabilir miyim?

Ürünlerime renk bazında fotoğraf ekleyebilir miyim?

Birden fazla ürünü birleştirip satabilir miyim?

1



2



1- Ürün özelliklerine göre istenen aralıkta resimli raporlar alınabilir.

2- İstenilen detayda ürün satış raporları alınabilir.

2

Ürünlerimin fiyatlarını hızlı bir şekilde güncelleyebilir miyim?

Ürünlerimin hangi tarihte hangi fiyattan satıldığını görebilir miyim?

Kampanya şartlarını kendim belirleyebilir miyim?

Kampanyaların hangi tarih/saat aralıklarında geçerli olacağını belirleyebilir miyim?

Fiyat Takibi

Ürün kartı üzerinde maliyet fiyatı, satın alma fiyatı ve satış fiyatı gibi fiyat bilgileri pratik bir şekilde oluşturulabilir.

Bunun yanı sıra renk, boyut bazında farklı fiyatlar belirlenebilir.

Fiyat değişiklikleri tarih bazında izlenebilir ve raporlanabilir.

Otomatik fiyat oluşturma ile mevcut fiyat listeleri kullanılarak, firmanın belirleyeceği hesaplama yöntemine göre yeni fiyat listeleri oluşturulabilir.

Kampanyalar

Satış anında promosyon indirimleri, indirim çeki kazandırma ve kullandırma, para puan kuralları gibi esnek kampanyalar tarif edilebilir. Tarif edilen kampanyalar, istenen tarih / saat aralığında uygulanabilir.

Ürün ve ürün özellikleri bazında farklı kampanyalar tarif edilebilir. Kampanyalar; zaman, uygulanacağı nokta, müşteri, personel, ürün, ödeme şekli gibi detaylarda geniş filtreleme seçenekleriyle tarif edilebilir.

Müşteri veya personel için indirim çekleri oluşturulabilir. Alışverişlerde indirim çeki kazandırılıp alışveriş esnasında basılabilir.

Ürün bazında veya tutar bazında para puan kazanılması sağlanabilir. Puanlar puan tipi bazında tutara çevrilebilir. Puanların son kullanım tarihi belirlenebilir. Puan devri veya puan yüklemesi yapılabilir.

Perakende müşteri ve personele ayrı kampanyalar uygulanabilir.

1- İndirim kampanyaları farklı parametrelerle istenilen detayda oluşturulabilir.

2- Kampanya durumları raporlarla izlenebilir.

1

2

Aktif Durumda	Kampanya Kodu	Kampanya Adı	Kampanya Türü	Kampanya Yöntemi	Kampanya Uygulama Yöntemi	Süreç Kodu	İndirim Çeki Türü	Puan Türü
<input checked="" type="checkbox"/>	0001	2 Ürün Alana 3. Ürün %50	Anında İndirim	Aynı Adet Yarımda (B)den m Adet Alırken (B) % İskontolu	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	01	Para Puan (Loyalty Card)	Puan	Puan Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	02	İndirim Çeki Kazan/Kullan	İndirim Çeki	İndirim Çeki Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	03	Para Satış Genel İndirim (Tutar Kurallı)	Anında İndirim	Aynı Adet Yarımda (B)den m Adet Alırken (B) % İskontolu	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	032	1 Ürün Alana 2. Ürün %50	Anında İndirim	Aynı Adet Yarımda (B)den m Adet Alırken (B) % İskontolu	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	032	İndirim Çeki Tutar Kurallı 1	İndirim Çeki	İndirim Çeki Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	034	Para Puan (Tutar)	Puan	Puan Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	035	İndirim Çeki Tutar Kurallı 2	İndirim Çeki	İndirim Çeki Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	036	İndirim Çeki Tutar Kurallı 3	İndirim Çeki	İndirim Çeki Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	051	Personel Para Puan Genel	Puan	Puan Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	052	Personel İndirim Genel	Anında İndirim	Aynı Adet Yarımda (B)den m Adet Alırken (B) % İskontolu	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	055	Taahhüt Satış Para Puan	Puan	Puan Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	056	Taahhüt Satış İndirim Çeki (Genel)	İndirim Çeki	İndirim Çeki Kazan / Kullan	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan
<input checked="" type="checkbox"/>	057	Taahhüt Satış İndirim Çeki (Genel)	Anında İndirim	Aynı Adet Yarımda (B)den m Adet Alırken (B) % İskontolu	Perakende Satış		Perakende Satış	Pasif Puan

Finansman Yönetimi

Finansman Yönetimi; müşteri, tedarikçi, banka, kasa ve çek/senet işlemlerini kapsar. Ödeme ve tahsilat işlemleri ve raporlamaları pratik bir şekilde yapılabilir. Firma nakit akışı kolaylıkla izlenebilir.

Müşteriler

Müşteri, alt müşteri gibi tanımlamalarla farklı kodlama ve özelliklerle müşteri gruplandırılması ve raporlamaları pratik bir şekilde yapılabilir. Müşterilere özel kampanya, iskonto, ödeme planları ve satış fiyatı belirlenebilir. Dinamik kredi limitleri takibi ve alacak kapama işlemleri yapılabilir.

Tedarikçiler

Farklı kodlama ve özelliklerle tedarikçi gruplandırılması ve raporlamaları pratik bir şekilde yapılabilir. Tedarikçi fiyat listeleri yönetimi ve borç kapama işlemleri yapılabilir.

Bankalar

Tüm banka işlemlerinin yürütülebildiği bu uygulama ile detaylı banka tanımlamaları ve özellik belirlemeleriyle gruplandırılması yapılabilir. Banka açılış fişleri, para yatırma/çekme, virman işlemleri, gelen havale/EFT ve gönderilen havale/EFT işlemleri izlenebilir.

Kasalar

Detaylı kasa tanımlamaları ve özellikleriyle gruplandırılması yapılabilir. Kasa işlemlerinde anında dekont basılabilir. Kasa defteri dökümleri ve kasalar arası virman işlemleri pratik bir şekilde yapılabilir. Kasa durum raporlamaları istenilen şekilde özelleştirilerek alınabilir.

Çek / Senet

Çek ve Senet işlemleri pratik ekranlar yardımıyla kolaylıkla gerçekleştirilebilir. Bakiye yaşlandırmaları ve reeskont işlemleri, son durum raporları gibi birçok detay kullanıcının pratik bir şekilde çek/senet durumunu görebilmesini sağlar.

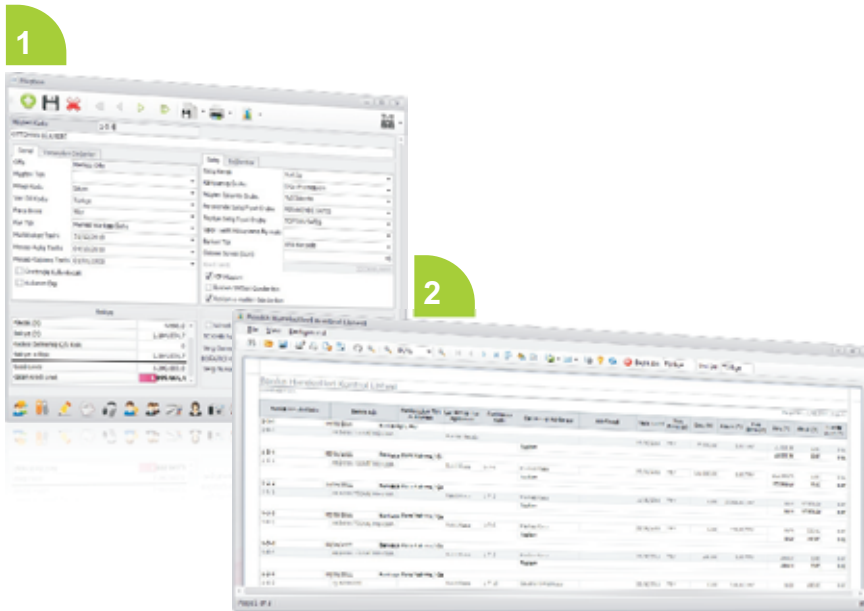
Müşterilerimi gruplamak ve raporlamak için istediğim sayıda özellik tanımlayabilir miyim?

Müşterilerime kredi limiti belirleyebilir miyim?

Havale, EFT gibi banka işlemlerimi program üzerinden izleyebilir miyim?

Kasa fişlerim için anında dekont basabilir miyim?

Çek/Senet işlemlerimi ve reeskont işlemlerimi program üzerinden yapabilir miyim?



1- Detaylı müşteri, tedarikçi, banka ve kasa hesapları tanımlanarak gruplandırılabilir.

2- Banka, Kasa, Çek /Senet gibi finansal işlemler istenen detayda raporlanarak kontrol edilebilir.

Nebim çözümleri hakkında daha fazla bilgi almak için
www.nebim.com.tr/nebimv3 adresini ziyaret edebilirsiniz.



BR Nebim V3 SER-TR1

Copyright © 2011 Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.

Nebim, Nebim V3, V3, Winner, Halojen, Winextra Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu doküman yalnızca bilgi vermek amacıyla yöneliktir. İçerdiği belirmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir.

www.nebim.com.tr